



PRINECT
ANWENDERTAGE

10. und 11. Oktober 2014

Prinect Anwendertage, 10. und 11. Oktober 2014

Prinect Business Manager
News 2014 und Speed Estimator

Reiner Bachthaler

HEIDELBERG



Agenda – Prinect Business Manager

- Vollautomatisierte Kalkulation – Konzept und Anwendungsfälle
- Übersicht über Online Portallösungen von Prinect Business Manager
- Live Demo mit Fokus auf Online Portale und Speed Estimator

NEU in Prinect Business Manager 7.12 (Nov 2014)

Die Herausforderung:

Nur 10 % der Angebote einer Druckerei führen zu einem Auftrag
→ Aufwand für Kalkulation und Angebotserzeugung muss minimiert werden.

Die Lösung:

Speed Estimator & Estimation Portal
Vollautomatische Kalkulation für „Standardprodukte“, kombiniert mit einem browserbasierten Anfrage- und Angebotsverwaltungs Portal

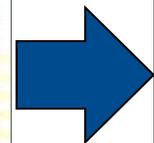
Speed Estimator – Kalkulieren ohne manuelle Aufwände

Erste Version in Nov 2014

AUTOMAT. KALKULATION



Material	Quantity	Material	Unit	Material	Quantity	Material	Unit	Material	Quantity
01 Printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
02 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
03 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
04 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
05 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
06 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
07 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
08 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
09 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
10 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
11 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
12 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
13 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
14 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
15 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
16 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
17 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
18 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
19 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
20 Inkjet printing	10,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000



Angebot erstellen

Kosten prüfen
Verkaufspreis festlegen

Produkt definieren

Browser-basierter Anfrage- und Kalkulationsprozess

Zielgruppen für die Portal-Lösungen

Druckereikunde



Anforderung:

- Online-Anfrage
- Online-Bestellung
- Lagerabruf
- Tracking

→ Customer Portal



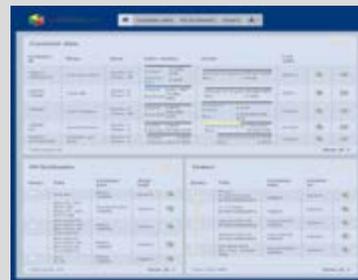
Verkäufer



Anforderung:

- Kundenübersicht / CRM
- Projektübersicht
- Online-Anfrage
- Online Angebot

→ Sales Portal



Sachbearbeiter



Anforderung:

- Projektübersicht
- Aufgabenliste
- Automatische Kalkulation
- Verkaufspreis ermitteln
- Angebot erstellen

→ Estimation Portal



Customer Portal - Web Frontend für Prinect Business Manager

- Dashboard Übersicht für alle Projekte
- Online-Erzeugung von präzisen Produktanfragen
- Online-Verfügbarkeit der Angebote und Online-Bestellung
- Nachverfolgung der Aufträge (Statusverfolgung)
- Abruf von Lagerware

The screenshot displays the myPrintShop.com Customer Portal dashboard. The navigation bar includes 'RFQs/Quotes', 'Orders', 'Files', 'Products', and a user profile. The main content area is divided into three sections: 'RFQs/Quotes', 'Orders', and 'Products'. Each section contains a table with columns for status, title, and dates. The 'RFQs/Quotes' table shows one active quote. The 'Orders' table shows four active orders. The 'Products' table shows two active products with their respective prices and availability.

Status	Title	Valid until
RFQ	Nu ober [1234]	22.05.13

Status	Title	Created on
Order	Niveau Creme	15.01.14
Order	Niveau Creme	15.01.14
Order	Brochüre	30.10.13
Order	Brochüre	12.07.13

Product	Available
100204 Niveau Creme [100005]	999.620 cpi
100294 WGP_Verpackung und Versand Kosten [WGP_Shipping_Costs]	893.492 cpi

Customer Portal

Vorteile für die Druckerei

- Verbesserte Kundenbindung
- Geringere Kalkulationsaufwände
- Reduzierte Aufwände für die Kommunikation mit dem Kunden
- Automatische Erzeugung von Kundenbestellungen und Produktionsaufträgen (**inkl. JDF-Erzeugung** – individuell für jeden Produkttyp)

Vorteile für den Druckereikunden

- Einfacherer (online) Bestellprozess
- Angebote schneller verfügbar
- Übersicht über alle Anfragen, Angebote, Aufträge auf einen Blick
- Preislisten (inkl. Staffelpreise) für vordefinierte Produkte
- Einfacher und schneller Lagerabruf

Reduzierte Aufwände für Druckerei und Kunde

Szenario 1

Druckereikunde stellt online Anfrage im Customer Portal



- **Speed Estimator kalkuliert automatisch basierend auf Kundenanfrage**
- **Sachbearbeiter der Druckerei erstellt Angebot im Estimation Portal basierend auf automatischer Kalkulation**
- **Angebot wird automatisch online gestellt auf Customer Portal**

Schnelle Abwicklung und geringe Aufwände für Druckerei und Kunde

Sales Portal – Online MIS Zugang für Verkäufer

- Dashboard Sicht mit Überblick über alle relevanten Kundeninfos
- Übersicht zu Umsätze und offene Posten
- Anzeige von alle Anfragen, Angeboten und Aufträgen
- Erstellung Preisanfrage für Kunden
- Update und Neuanlage von Kunden
- CRM Funktionalität
- Verfügbar auf Mobilgeräten

The screenshot displays the myPrintShop.com dashboard with the following sections:

- Customer data:** A table listing customer information with columns for Customer ID, Name, Open (Quotes/Orders), Sales volume (Current, Previous, Expected), Credit (Invoices to receive, Max.), and Last order.

Customer ID	Name	Open	Sales volume	Credit	Last order
100013	USERDAYS	Quotes: 16 Orders: 36	Current: 17,008 EUR Previous: 0 EUR	Invoices to receive: 157,411 EUR Max.: 0 EUR	3/20/14
100019	TRADE	Quotes: 0 Orders: 5	Current: 5,521 GBP Expected: 10,000 GBP	Invoices to receive: 29,000 GBP Max.: 0 GBP	3/5/14
100020	Test Company	Quotes: 2 Orders: 26	Current: 0 EUR Expected: 499,999 EUR	Invoices to receive: 0 EUR Max.: 9,999,999,999 EUR	1/24/14
100006	Sondertreschen	Quotes: 1 Orders: 2	Current: 0 EUR Expected: 43,999 EUR	Invoices to receive: 7,823 EUR Max.: 15,000 EUR	2/11/14
100022	Schleifer und Säge	Quotes: 0 Orders: 3	Current: 0 EUR Previous year: 0 EUR	Invoices to receive: 0 EUR Max.: 0 EUR	1/24/14
- RFQs/Quotes:** A table listing requests for quotes with columns for Status, Title, Customer data, and Valid until.

Status	Title	Customer data	Valid until
📄	Audi Bio	Müller 100003	8/15/14
📄	Flyer 23. Juni 2014 / 04	Sandsteinchen 100006	7/23/14
📄	Broschüre 23. Juni 2014 / 02	Müller 100003	7/23/14
📄	Broschüre 23. Juni 2014 / 01	Müller 100003	7/23/14
📄	Text [Text]	Müller 100003	6/25/14
- Orders:** A table listing orders with columns for Status, Title, Customer data, and Created on.

Status	Title	Customer data	Created on
📄	Karten Produktkategorie [P-AB3-00000001]	100037	7/23/14
📄	2 / 1 Fading [P-AB3-00000001]	100037	7/23/14
📄	Upload Flyer A4 [P-AB3-00000002]	cust_bes10 100043	7/22/14
📄	Upload Flyer A4 [P-AB3-00000002]	cust_bes10 100043	7/22/14
📄	Akzeptanztext [14. Juni, Auflage 500]	Akzeptanztext 100021	7/14/14

Szenario 2

Aussendienstmitarbeiter besucht Kunde

→ Mündliche Angebotsanfrage



→ Aussendienstmitarbeiter erstellt
online Preisanfrage im Sales Portal

→ MIS ermittelt automatisch Kosten

→ Aussendienstmitarbeiter erstellt
Angebot im Sales Portal

→ Direkte Preisinfo für Kunde
(optional online Angebot)



**Kunde erhält sofort das Angebot
mit minimalem Aufwand für die Druckerei**

Estimation Portal und Speed Estimator

Modernes Dashboard und vollautomatische Kalkulation

- Dashboard Übersicht für alle Kalkulationen
- Browser-basierte Anfragemaske
- Speed Estimator: Vollautomatische Kalkulation für „Standardprodukte“
- Kürzere Reaktionszeiten auf Kundenanfragen
- Einfache Anfragemaske auch für Kunden und Außendienst



→ **Deutlich reduzierte Aufwände für Kalkulation und Angebotserstellung**

Szenario 3

**Druckereikunde ruft an /
schickt Mail mit
Preisanfrage an Druckerei**

- **Sachbearbeiter der Druckerei füllt Anfragemaske im Estimation Portal**
- **automatische Kostenkalkulation**
- **Erstellt Angebot und schickt es an Kunden**



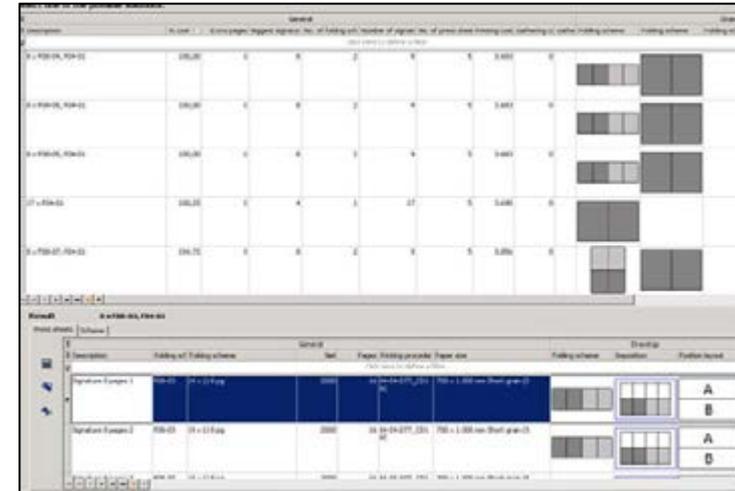
Einfache und schnelle Angebotserstellung

Zusammenfassung

- Deutlich reduzierte Kalkulationsaufwände mit vollautomatischer Kalkulation für Standardprodukte
- Massgeschneiderte Portal-Lösungen für jeden Anwendertyp /Rolle
- Schneller Auftragsdurchlauf mit automatischer Job-Übertragung in den Produktionsworkflow

Was ist neu in Prinect Business Manager 7.11 (Juli 2014)

- Erweiterter “Inner Signature Wizard”
→ schnellere und präzisere Kalkulation für Produktinnenteile
- Definition von Rasterparametern im MIS und automatische Verwendung im Prinect Workflow
- Erweiterte Konfiguration von Produkttypen und Weiterverarbeitungsprozessen
- Synchronisation des Falzartenkatalogs mit Signa Station
- Erweiterter Production Monitor (mit Prinect 2015)
- Verbesserte und erweiterte Integration mit Prinect W2P Manager (mit Prinect 2015)





■■■■ PRINECT ■■■■
ANWENDERTAGE

10. und 11. Oktober 2014

Prinect Anwendertage, 10. und 11. Oktober 2014

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Reiner Bachthaler

HEIDELBERG