

WS 07 & WS 13
**Angebotserstellung: Spannungs-
verhältnis zwischen einfacher
Kalkulation und Vordefinition
der Produktion.**



Angebotserstellung: Einfache Preiskalkulation oder Vordefinition der Produktion.

Was ist die beste Kalkulationsstrategie?

- Lohnt der Aufwand für eine sehr präzise Kalkulation?
 - Sind Sachbearbeiter in der Lage die Produktion vorzudefinieren?
 - Was kann ich in der Produktion durch eine Auftragsvorbereitung im MIS sparen?
- Kann das nicht auch eine „clevere“ Preisliste leisten?
 - Oder geht es ohnehin nur um den Marktpreis?

WORKSHOP

07







Was bedeutet Kalkulation für Sie:
Nur eine Preisdefinition oder der
Startpunkt für die Produktion?





Anforderungen an eine “smarte” Kalkulation:

- Einfachere Kundenkommunikation
- Schnellere Angebotserzeugung
- Reduzierte Aufwände für Verkauf und Sachbearbeitung
- Geringere Komplexität (und Anforderungen)
- Vordefinition der administrativen Prozesse wie Verpackung, Transport,...
- Wiederverwendung der Angebotsdaten für den Produktionsauftrag
 - reduzierte Aufwände für Auftragsvorbereitung

**Ihr Vorteil: Reduzierung der Touchpoints
und verbesserte Interaktion mit Ihren Kunden**



Manuelle Kalkulation



**“Out of the box”
vordefinierte Produkte mit
zugehöriger Kalkulation**



Automatische Kalkulation



Preismatrix



**Kopie von alten
Kalkulationen**



Verschiedene Kalkulationsstrategien: Vor- und Nachteile.



Manuelle Kalkulation

Aufwand Sachbearbeitung



Zeit bis Angebot



Flexibilität (bzgl. Produkte)



Aufwand nach Bestellung



Workflowautomatisierung



Aufwand Prod.vorbereitung



Konfigurationsaufwände





Manuelle Kalkulation



Automat. Kalkulation

Aufwand Sachbearbeitung



Zeit bis Angebot



Flexibilität (bzgl. Produkte)



Aufwand nach Bestellung



Workflowautomatisierung



Aufwand Prod.vorbereitung



Konfigurationsaufwände





Manuelle Kalkulation



Automat. Kalkulation

Aufwand Sachbearbeitung



Zeit bis Angebot



Flexibilität (bzgl. Produkte)



Aufwand nach Bestellung



Workflowautomatisierung



Aufwand Prod.vorbereitung



Konfigurationsaufwände





**Manuelle
Kalkulation**



**Automat.
Kalkulation**



**Kopie alter
Angebote**

Aufwand Sachbearbeitung



Zeit bis Angebot



Flexibilität (bzgl. Produkte)



Aufwand nach Bestellung



Workflowautomatisierung



Aufwand Prod.vorbereitung

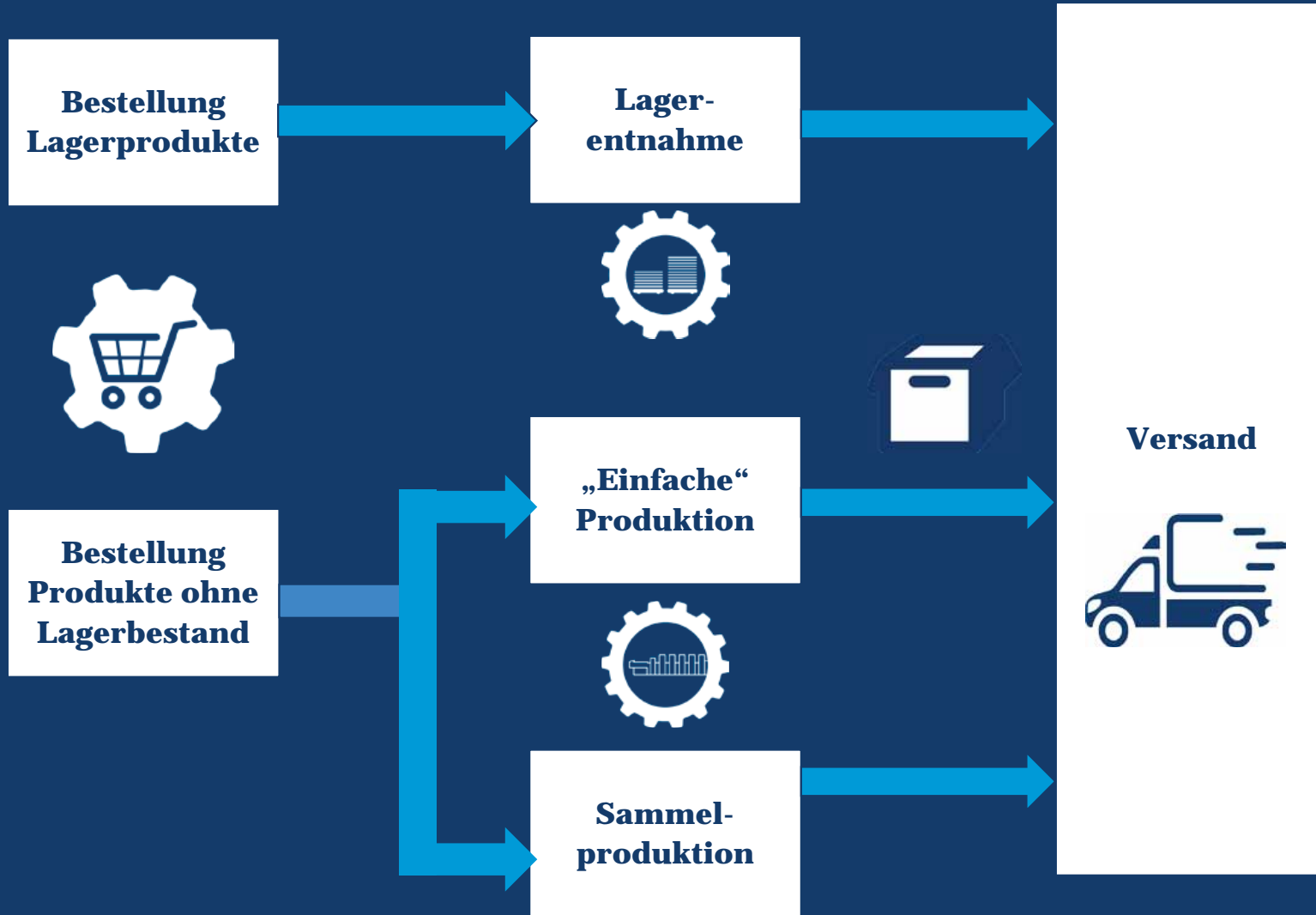


Konfigurationsaufwände






































Höhere Effizienz mit Produktworkflow





	 Manuelle Kalkulation	 Automat. Kalkulation	 Kopie alter Angebote	 Vordefinierte Produkte
Aufwand Sachbearbeitung				
Zeit bis Angebot		 		
Flexibilität (bzgl. Produkte)				
Aufwand nach Bestellung				
Workflowautomatisierung				
Aufwand Prod.vorbereitung				
Konfigurationsaufwände				



Aufwand Sachbearbeitung

Zeit bis Angebot

Flexibilität (bzgl. Produkte)

Aufwand nach Bestellung

Workflowautomatisierung

Aufwand Prod.vorbereitung

Konfigurationsaufwände

SPOT COLORS ON WHITE OR LIGHT COLORS [R] CONTRACT PRINTING PRICES*

NO. OF PRINT COLORS	CONTRACT PRINTING PRICES*														
	150	200	250	300	400	500	600	750	1,000	1,200	2,000	2,500	3,000	5,000	
1	1.29	1.05	0.97	0.94	0.86	0.80	0.78	0.77	0.73	0.71	0.70	0.69	0.68	0.67	
2	1.81	1.47	1.30	1.21	1.07	0.97	0.92	0.87	0.82	0.77	0.73	0.72	0.71	0.69	
3	2.33	1.88	1.63	1.48	1.27	1.13	1.07	0.98	0.90	0.84	0.77	0.75	0.73	0.70	
4	2.85	2.30	1.97	1.75	1.48	1.30	1.22	1.08	0.98	0.90	0.82	0.78	0.75	0.72	
5	3.27	2.63	2.23	1.97	1.65	1.43	1.33	1.17	1.05	0.95	0.85	0.81	0.77	0.73	
6	3.68	2.97	2.50	2.18	1.82	1.57	1.45	1.25	1.12	1.00	0.88	0.83	0.78	0.74	
7	4.10	3.30	2.77	2.40	1.98	1.70	1.57	1.33	1.18	1.05	0.92	0.86	0.80	0.75	
8	4.51	3.63	3.03	2.62	2.15	1.83	1.68	1.42	1.25	1.10	0.95	0.88	0.82	0.77	
9	4.93	3.97	3.30	2.83	2.32	1.97	1.80	1.50	1.32	1.15	0.98	0.91	0.83	0.78	

*Prices Do Not Include Set-Up Charges

PROCESS COLORS ON WHITE OR LIGHT COLORS [R] CONTRACT PRINTING PRICES*

NO. OF PRINT COLORS	CONTRACT PRINTING PRICES*														
	150	200	250	300	400	500	600	750	1,000	1,200	2,000	2,400	3,000	5,000	
5	3.15	2.52	2.15	1.90	1.58	1.39	1.27	1.14	1.02	0.95	0.83	0.80	0.76	0.71	
6	3.47	2.76	2.33	2.05	1.70	1.49	1.35	1.21	1.07	0.99	0.84	0.81	0.78	0.73	
7	3.78	2.99	2.51	2.20	1.81	1.59	1.43	1.27	1.12	1.02	0.86	0.83	0.80	0.75	
8	4.10	3.22	2.70	2.34	1.93	1.69	1.52	1.34	1.17	1.05	0.88	0.85	0.81	0.76	
9	4.42	3.46	2.88	2.49	2.05	1.79	1.60	1.41	1.22	1.09	0.89	0.86	0.83	0.78	

*Prices Do Not Include Set-Up Charges

SPOT COLORS ON BLACK OR DARK COLORS [R] CONTRACT PRINTING PRICES*

NO. OF PRINT COLORS	CONTRACT PRINTING PRICES*														
	150	200	250	300	400	500	600	750	1,000	1,200	2,000	2,400	3,000	5,000	
1	1.30	1.16	1.12	1.02	0.99	0.90	0.89	0.86	0.85	0.83	0.78	0.76	0.75	0.75	
2	2.05	1.72	1.56	1.40	1.26	1.12	1.07	1.01	0.96	0.92	0.84	0.81	0.80	0.79	
3	2.80	2.29	2.00	1.77	1.53	1.35	1.26	1.15	1.06	1.00	0.90	0.86	0.84	0.81	
4	3.55	2.85	2.43	2.15	1.80	1.58	1.45	1.30	1.17	1.08	0.97	0.92	0.88	0.83	
5	4.15	3.30	2.78	2.45	2.02	1.77	1.60	1.42	1.25	1.15	1.02	0.96	0.92	0.85	
6	4.75	3.75	3.13	2.75	2.23	1.95	1.75	1.53	1.33	1.22	1.07	1.00	0.95	0.87	
7	5.35	4.20	3.48	3.05	2.45	2.13	1.90	1.65	1.42	1.28	1.12	1.04	0.98	0.88	
8	5.95	4.65	3.83	3.35	2.67	2.32	2.05	1.77	1.50	1.35	1.17	1.08	1.02	0.90	










































*Prices Do Not Include Set-Up Charges



Preis-matrix





	 Manuelle Kalkulation	 Automat. Kalkulation	 Kopie alter Angebote	 Vordefinierte Produkte	 Preis-matrix
Aufwand Sachbearbeitung					
Zeit bis Angebot		 			
Flexibilität (bzgl. Produkte)					
Aufwand nach Bestellung					
Workflowautomatisierung					
Aufwand Prod.vorbereitung					
Konfigurationsaufwände					



Was ist die richtige Wahl?



Was ist **IHRE** richtige Wahl?



Die Lösung:

Die richtige Kombination verschiedener Strategien abhängig von Ihrem Workflow und Portfolio

Produkte, die in standardisierter Weise beschrieben werden können



Automatische Kalkulation

Vorqualifizierte Produkte mit definierten Preisen für bestimmte Kunden



Vordefinierte Produkte

“Spezialitäten“, die nicht in standardisierter Weise beschrieben werden können



Manuelle Kalkulation



Die Lösung:

Kalkulation als Vordefinition der Produktion für ALLE Szenarien



Automatische Kalkulation



Vordefinierte Produkte



Manuelle Kalkulation





Welche Einsparungen können durch eine genaue Vordefinition der Produktion bereits in der Angebotsphase erreicht werden?





Vorteile durch automatische Kalkulation und Integration mit Produktionsworkflow.

Geringere
Kalkulations-
aufwände

Höhere
Automatisierung
in der Produktion
und schnellere
Bearbeitung

Geringere
Aufwände für
die Auftrags-
vorbereitung



**Der Push to Stop Workflow für die
Smarte Druckerei startet im MIS !**

Vorteile durch automatische Kalkulation und Integration mit Produktionsworkflow.

Beispiel



- 15.000 Angebote / Jahr
- 4.500 Aufträge / Jahr
- Automat. Kalkulation von 2/3 aller Angebote
- Vorbereitung aller Prod.aufträge im MIS

Geringere
Kalkulations-
aufwände

**Spart 415 h in
Sachbearbeitung**

Höhere Automati-
sierung in der Pro-
duktion, schnel-
lere Bearbeitung

**Spart 375 h
in Vorstufe**

Geringere
Aufwände für
die Auftrags-
vorbereitung

**Spart 167 h
im Drucksaal**



**Der Push to Stop Workflow für die
Smarte Druckerei startet im MIS !**



Strategien für die Kalkulation: Das Resumé



So oft wie
möglich
**automatisch
kalkulieren**



**Produkt-
workflow** für
„vorqualifizierte“
Teile des Portfo-
lios verwenden



Flexible **manu-
elle Kalkulation**
nur verwenden
wenn andere Stra-
tegien nicht greifen



**Automatisieren
Sie den Produk-
tionsworkflow**
auf Basis von
Kalkulationsdaten





**Workflow-Lösungen für Business und Produktion.
Prinect. Driving the Smart Print Shop.**



**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.
Ich freue mich auf Ihre Fragen.**