

Workshop 4+18
**Prinect Media Manager –
digitale Medienproduktion
für alle**

■ ■ ■ PRINECT ■
ANWENDERTAGE

20. und 21. November 2015



Agenda



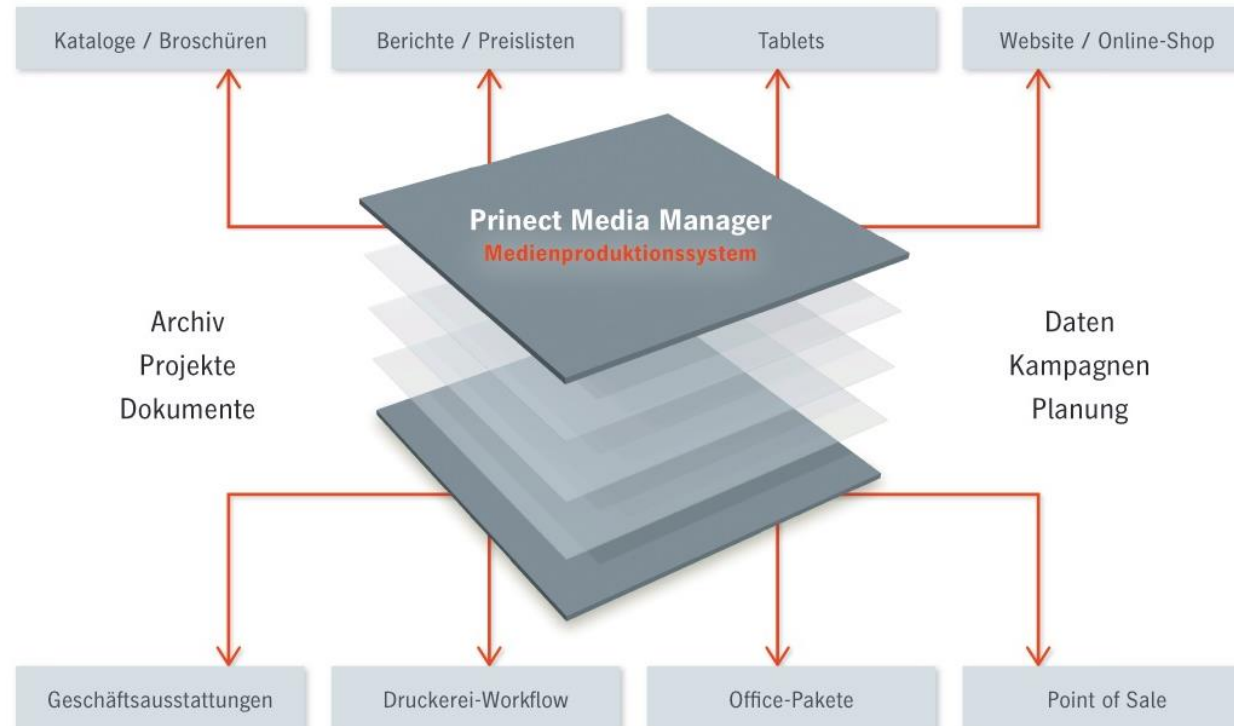
1. Vorstellung Prinect Media Manager als Geschäftsmodell
2. Blick ins System: Prinect Media Manager
3. Präsentation Druckerei CGS, Polen: unser Geschäftsmodell für unseren Markt und unsere Kunden



Prinect Media Manager – Mehrwert aus Kundendaten!

Vorstellung Prinect Media Manager als Geschäftsmodell

Manfred Diers, Neo7even GmbH





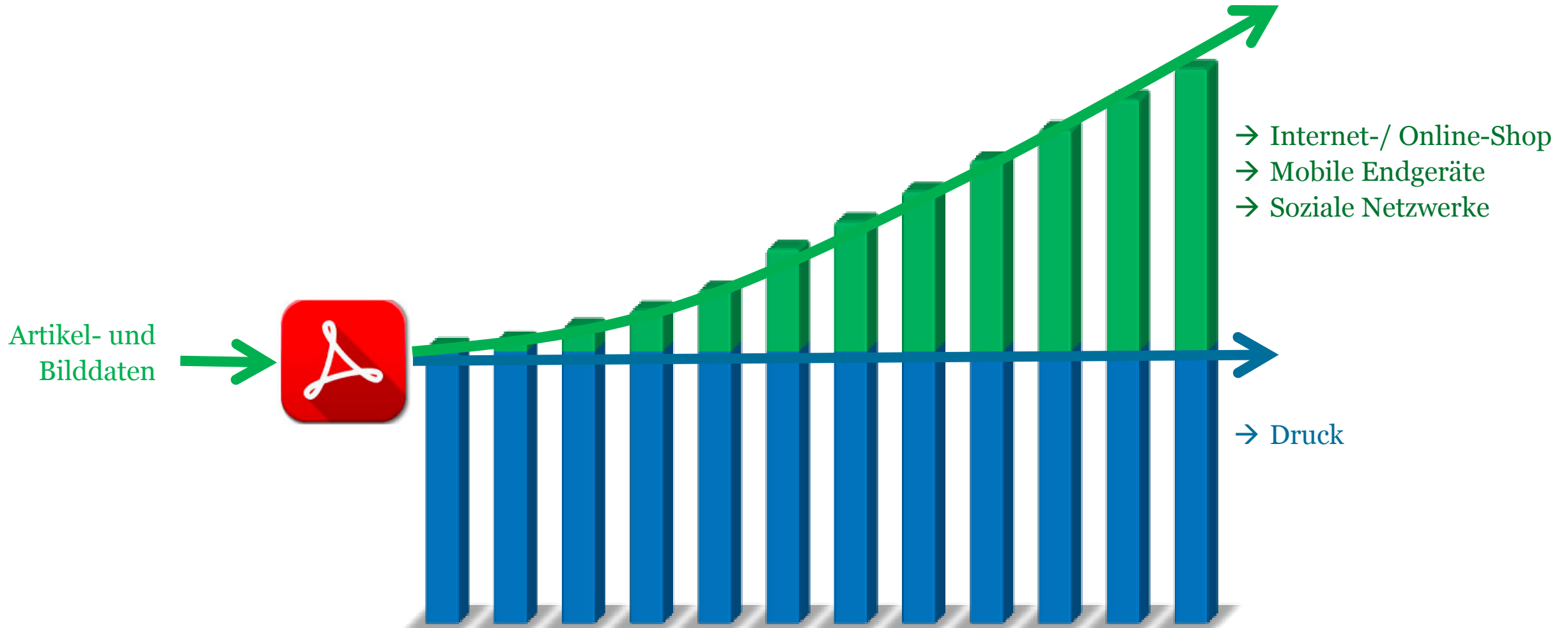
Prinect Media Manager sorgt für Steigerung des Umsatzes

Drei Fragen:

1. Sehen Sie Ihr traditionelles Geschäft unter Druck?
2. Wollen Sie Mehrwert schaffen?
3. Wollen Sie diesen Mehrwert für sich profitabel gestalten?



Prinect Media Manager sorgt für Steigerung des Umsatzes



Technische Anwendungsfälle des **Prinect Media Managers**



Livevorstellung des Systems



Geschäftsmodelle und mögliche Use–Cases für Ihr Unternehmen

Drei Use-Case Varianten

1. Dreiecksbeziehung
2. Direktbeziehung
3. Datenverteiler

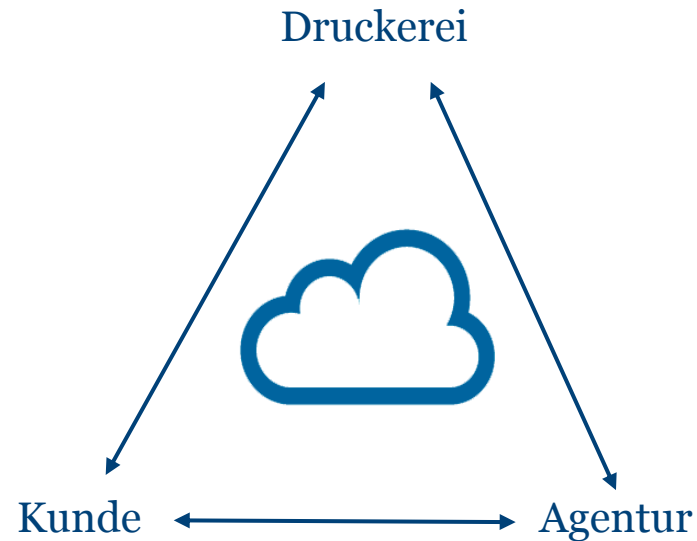
Gliederung des jeweiligen Use-Cases

1. Die Beteiligten und ihre Aufgaben.
2. Mehrwert für Sie und Ihren Kunden darstellen.
3. Verrechnungsmodell darstellen.



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 1 - Dreiecksbeziehung



Erläuterung:

Druckerei = Provider

Kunde = Auftraggeber

Agentur = CD + Produktion + Dienstleistung

Start in die Datenmanagementphase

Druckerei als Systemeigner stellt seinen Kunden den **Prinect Media Manager** zur Verfügung.

Kunde legt Daten ab

- ✓ Strukturiert und
- ✓ Medienneutral.

Produktionsagentur produziert Druckdaten.



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

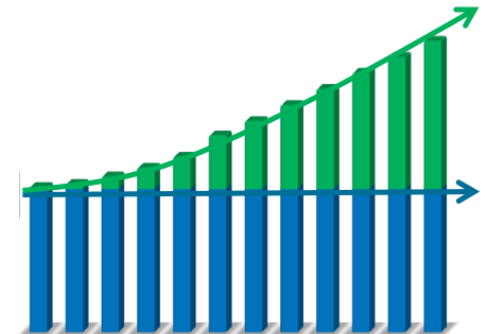
Variante 1 - Mehrwert

Für die Druckerei:

1. Portfolioerweiterung
2. Erhöhte Kundenbindung
3. Neukundengenerierung

Für den Kunden:

1. Strukturierte Datenablage
2. Höhere Datenqualität
3. Aktualität der Daten





Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 1 – Verrechnungsmodell

Grundmiete – Publishing nach Bedarf

- ✓ Datenbank
- ✓ Wartung
- ✓ IT/ Infrastruktur

Grundmiete
pro
Monat:
€ 1.000,-

Produktionsmiete (nach Bedarf)

- ✓ „Publishing-Package“

Publishing-P.
pro
Monat:
€ 750,-

Grundmiete inkl. Produktionsmiete (= SaaS)

- ✓ Datenbank
- ✓ Produktionsmodule
- ✓ Wartung
- ✓ IT/ Infrastruktur

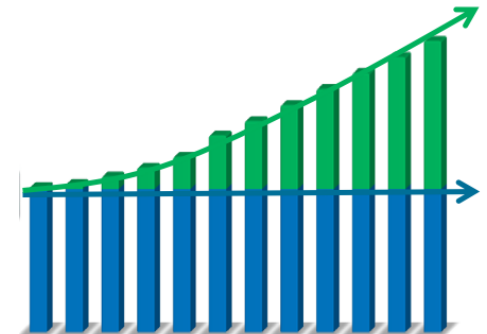
Miete
pro
Monat:
€ 1.250,-



Geschäftsmodelle und mögliche Use–Cases für Ihr Unternehmen

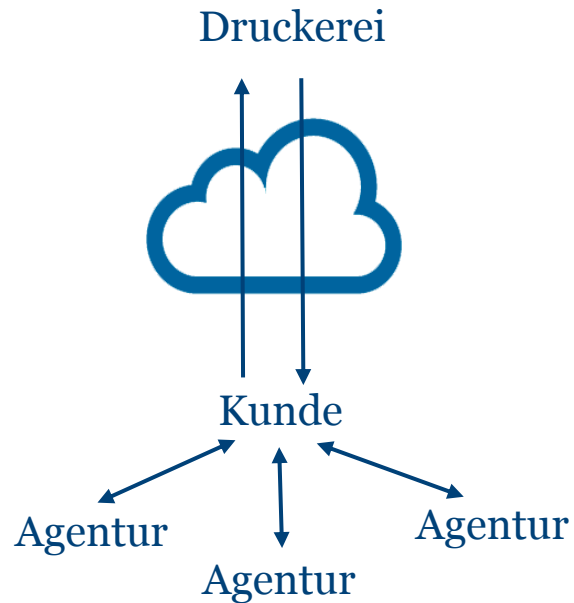
Variante 1 - Zusammenfassung

1. Ergänzung bestehender Kundenbeziehung
2. Datenverfügbarkeit in der Cloud
3. Datenorganisation



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 2 - Direktbeziehung



Erläuterung:

Druckerei = Provider + Produktion + Dienstleistung

Kunde = Auftraggeber

Agentur = CD

Druckerei wird zum Mediendienstleister

Druckerei erweitert Portfolio um Produktionsdienstleistung.

Kunde generiert mehr Seiten zu niedrigeren Seitenkosten.

Produktionsagentur wird zur Kreativagentur.



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

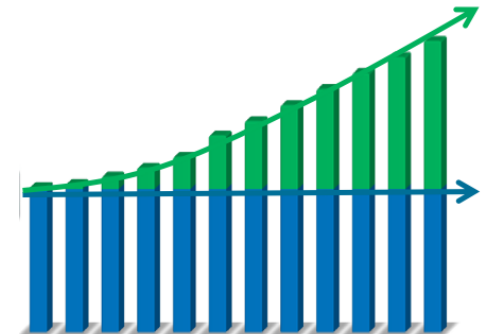
Variante 2 - Mehrwert

Für die Druckerei:

1. Portfolioerweiterung
2. Erhöhte Kundenbindung
3. Neukundengenerierung
4. **Mehr Seiten zum Drucken möglich**
5. **Produktionsdienstleistung**

Für den Kunden:

1. Strukturierte Datenablage
2. Höhere Datenqualität
3. Aktualität der Daten
4. **Reduktion der Korrekturzyklen → Time-to-Market**
5. **Kapazitätserweiterung im Marketing**





Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 2 - Verrechnungsmodell

Grundmiete + Produktionsmiete (= SaaS)

- ✓ Datenbank
- ✓ Produktionsmodule
- ✓ Wartung
- ✓ IT/ Infrastruktur

Miete
pro
Monat:
€ 1.250,-

Zzgl. Seitengenerierung

- ✓ Aufbau
- ✓ Korrektur
- ✓ Druck - PDF Generierung

Seitenpreis:
€ 30-50,-

Zzgl. Allgemeine Dienstleistungen wie

- ✓ Retuschen und
- ✓ Templategenerierung

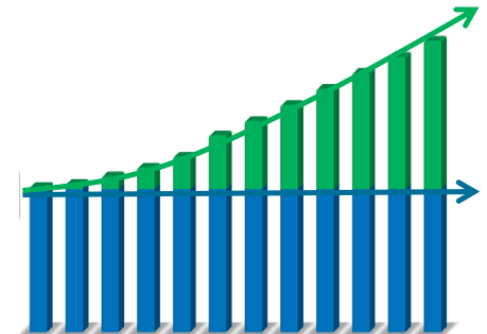
Stundensatz
Template-
Retusche etc.:
€ 75,-



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 2 - Zusammenfassung

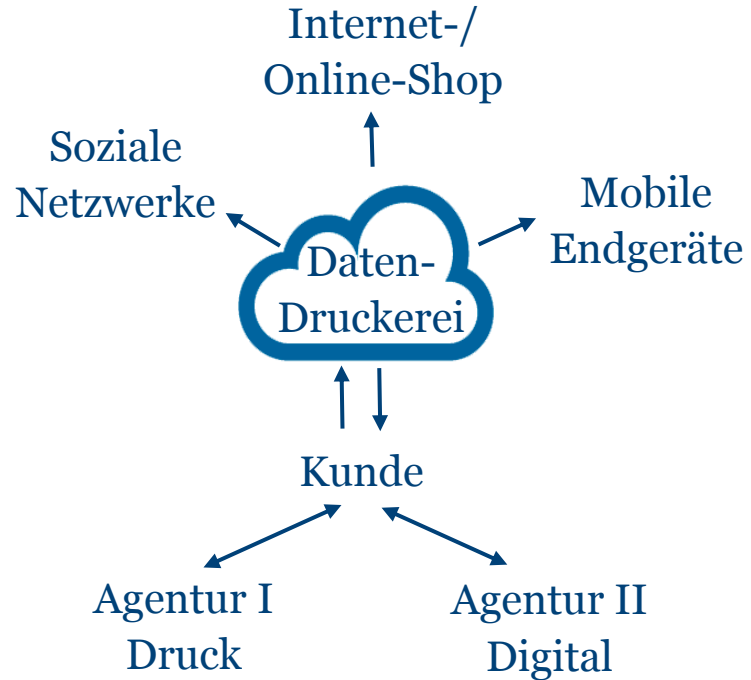
1. Ergänzung bestehender Kundenbeziehung
2. Datenverfügbarkeit in der Cloud
3. Datenorganisation
4. **Produktionsdienstleistung**
5. **Time-to-Market**





Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 3 - Datenverteiler



Erläuterung:

Druckerei = Provider + Produktion + Dienstleistung + Datenverteilung

Kunde = Auftraggeber + Partner

Agentur = CD

Wachstum durch digitale Datenverteilung

Drucker als Datenzentrale für sämtliche Kommunikationsmedien.

Kunde erzeugt einmalig Inhalte und pflegt diese an einer Stelle.

Kreativagentur optimiert die zielgruppenorientierte Kommunikation.

FAZIT:

Jeder konzentriert sich auf seine Stärken.

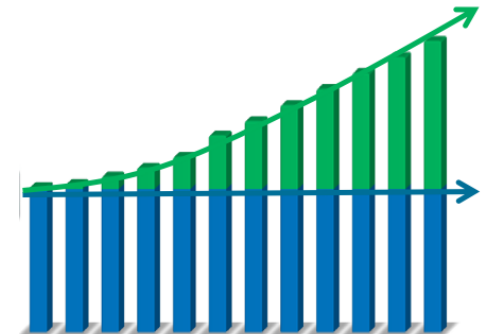


Geschäftsmodelle und mögliche Use–Cases für Ihr Unternehmen

Variante 3 - Mehrwert

Für die Druckerei:

1. Portfolioerweiterung
2. Erhöhte Kundenbindung
3. Neukundengenerierung
4. Mehr Seiten zum Drucken möglich
5. Produktionsdienstleistung





Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

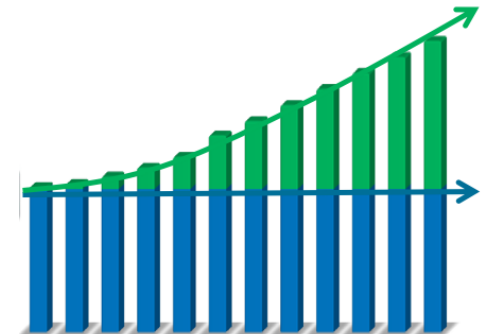
Variante 3 - Mehrwert

Für die Druckerei:

1. **Portfolioerweiterung**
2. **Erhöhte Kundenbindung**
3. Neukundengenerierung
4. Mehr Seiten zum Drucken möglich
5. **Produktionsdienstleistung**

Für den Kunden:

1. Strukturierte Datenablage
2. Höhere Datenqualität
3. Aktualität der Daten
4. Reduktion der Korrekturzyklen → Time-to-Market
5. Kapazitätserweiterung im Marketing





Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

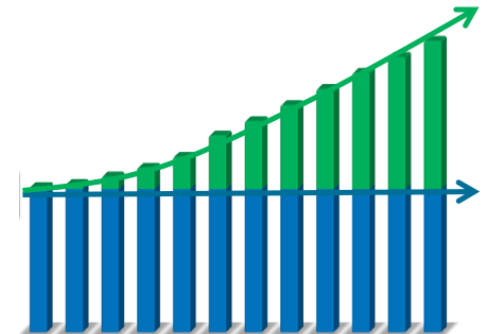
Variante 3 - Mehrwert

Für die Druckerei:

1. **Portfolioerweiterung**
2. **Erhöhte Kundenbindung**
3. Neukundengenerierung
4. Mehr Seiten zum Drucken möglich
5. **Produktionsdienstleistung**

Für den Kunden:

1. Strukturierte Datenablage
2. Höhere Datenqualität
3. **Aktualität der Daten**
4. **Reduktion der Korrekturzyklen → Time-to-Market**
5. Kapazitätserweiterung im Marketing
6. **Aktive Betreuung aller Kommunikationskanäle**



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 3 - Verrechnungsmodell

Grundmiete + Produktionsmiete (= SaaS)

- ✓ Datenbank
- ✓ Produktionsmodule
- ✓ Wartung
- ✓ IT/ Infrastruktur

Miete
pro
Monat:
€ 1.500,-

Zzgl. Allgemeine Dienstleistungen

Zzgl. Seitenerzeugung (SaaS)

Datenverteilung

Anbindung von Internet-/ Online Shop, mobile Endgeräte
oder soziale Netzwerke

Verrechnung über eine der folgenden Möglichkeiten

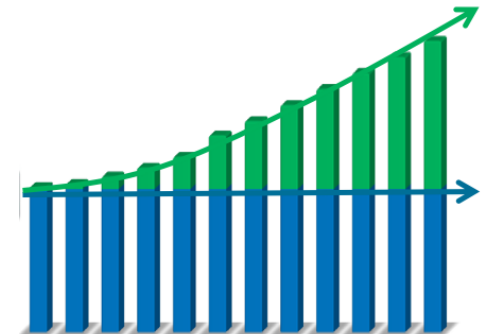
- ✓ Preis nach Aufwand gemäß Stundensatz
- ✓ Preis pro Kommunikation in soziale Netzwerke
- ✓ Preis für monatliche Anbindung



Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Variante 3 - Zusammenfassung

1. Ergänzung bestehender Kundenbeziehung
2. Datenverfügbarkeit in der Cloud
3. Datenorganisation
4. Produktionsdienstleistung
5. Time-to-Market
6. **Eine Datenquelle für alle Kanäle**





Prinect Media Manager sorgt für Steigerung des Umsatzes

Drei Fragen:

1. Sehen Sie Ihr traditionelles Geschäft unter Druck?
2. Wollen Sie Mehrwert schaffen?
3. Wollen Sie diesen Mehrwert für sich profitabel gestalten?



Geschäftsmodelle und mögliche Use–Cases für Ihr Unternehmen

Der Prinect Media Manager

1. Vermindert den Druck auf Ihr traditionelles Geschäft.
2. Erzeugt Mehrwert für Sie und Ihre Kunden.
3. Steigert dauerhaft Ihre Profitabilität.

Vom Drucker zum ganzheitlich medienversorgenden Kommunikationszentrum

Ein schleichender Prozess!





Geschäftsmodelle und mögliche Use-Cases für Ihr Unternehmen

Fazit:

Steigende Profitabilität durch schleichenden Prozess !

